



ЕСТЬ ВОПРОСЫ?

8 800 300-56-06

ЗВОНИТЕ, МЫ ПОМОЖЕМ

Зарабатывайте от 210 000 руб/мес

УЖЕ ЧЕРЕЗ 30 ДНЕЙ, ОТКРЫВ СВОЮ СТУДИЮ МАНИКЮРА
ПО ФРАНШИЗЕ «NAILSTIME»

Уделяя бизнесу всего
4 часа в неделю

Содержание

О КОМПАНИИ NAILSTIME.....	3
НА ЧЁМ ВЫ БУДЕТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ.....	5
ПОЧЕМУ КЛИЕНТЫ БУДУТ «ВСТАВАТЬ В ОЧЕРЕДЬ» К ВАМ?.....	6
КАК ВЫ БУДЕТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ ОТ 210 000 РУБЛЕЙ.....	7
КАК МЫ СОВМЕСТНО ОТКРОЕМ СТУДИЮ МАНИКЮРА.....	10
ПАКЕТЫ ФРАНШИЗЫ «NAILSTIME».....	16
КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ.....	17





О компании NailsTime

«NailsTime» – федеральная сеть студий маникюра. Основная концепция которых лежит в доступности услуг для большинства людей.

Благодаря доступным ценам, удобному расположению салонов и высокому качеству работ мастеров каждое из представительств компании «NailsTime» достигает отличных результатов, получая при этом высокую прибыль.

КОМПАНИЯ NAILSTIME – ЭТО...



Более 3 лет
успешной работы
сети



Более 20
студий
открыто
за 2019 год



Более 30
человек
в команде запуска
партнёров



Более 50
партнёров
по поставке
материалов и
оборудования

Мы передаём вам готовую модель автоматизированного бизнеса, которая **стабильно приносит прибыль**.

Передаём только **100% работающие инструменты** т.к. каждый тестируем на собственной студии.



Франшиза студии маникюра «NailsTime» – ЭТО ГОТОВЫЙ БИЗНЕС «ПОД КЛЮЧ»

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ БИЗНЕСА:

Оборот: **714 700 руб. ежемесячно** (средние показатели);

Прибыль: **от 210 000 руб. ежемесячно** (средние показатели);

Окупаемость: **от 4 до 6 месяцев**;

Сотрудники: **достаточно 8-10 сотрудников**;

Автоматизированный бизнес, объединённый в единую CRM-систему, что позволяет вам тратить **до 4 часов в неделю** на бизнес, а нам своевременно помогать каждому франчайзи.

ТРЕНДОВЫЙ БИЗНЕС, КОТОРЫЙ ЛИШЬ НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.

Анализ рынка почему сейчас это бренд

30%

российских женщин до 1995 года рождения делали себе маникюр дома

95%

женщин в России прибегает к услугам мастера маникюра в 2019 году

50%

женщин сейчас являются потенциальными клиентами студии маникюра

77
МЛН.

женщин проживают в России

39
МЛН.

потенциальных клиенток в России

На чём вы будете зарабатывать?

В нашем случае основные услуги, на которых зарабатываем мы и наши партнёры — маникюр и педикюр.

Только за этот год спрос на посещение студии маникюра среди населения **ВИРОС ПОЧТИ В 2 РАЗА!**

Если раньше большое количество людей ходило к частникам, то за последний год клиенты стали выбирать именно посещение студии.

Вы будете зарабатывать на оказании услуг по маникюру и педикюру.

Чаще всего на маникюр и педикюр записываются раз в месяц. За счёт чего данный бизнес защищён от отсутствия клиентов.

ТАКИМ ОБРАЗОМ:

вам достаточно всего от 3-х клиентов в день на одного мастера, чтобы выйти на доход

от 210 000 руб.



Почему клиенты будут вставать к вам в очередь?



У вас будет **мощная система по привлечению клиентов** более чем 50 различными способами, адаптированная под ваш регион. Создадим очередь из клиентов в ваш бизнес.



Ваша студия маникюра будет работать **по всем стандартам качества**, что для клиентов будет гарантией безопасности их здоровья. Правильное обустройство студии и проведение всех мер по стерилизации инвентаря обеспечит это.



Уникальные алгоритмы продаж. Студия маникюра выходит на совершенно новый уровень при качественном сарафанном радио. Достичь хорошей репутации и рекомендаций от ваших клиентов возможно лишь при совмещении качество услуг с правильной системой продаж. Мы передадим вам авторскую систему продаж выстроенную через ценность по модели Win-Win и позволяющую осуществлять продажи максимально просто и гладко.



Правильное расположение студии. За счёт правильного подбора места для открытия Вашей студии, мы сможем полностью занять определённый район города, обеспечим удобное посещение и комфортную обстановку внутри.



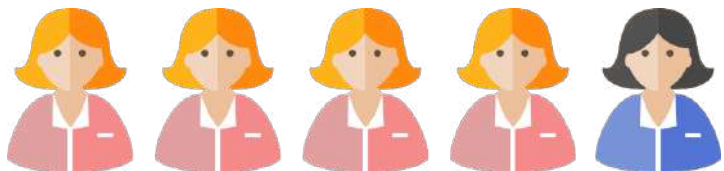
Американская система по стимулированию повторных продаж и запуску цепочки рекомендаций будет приводить к вам клиентов без ваших активных действий. Не об этом ли мечтает каждый предприниматель?

Как вам зарабатывать от 210 000 рублей в месяц на своей студии маникюра?

Вы будете зарабатывать с каждой студии маникюра от 210 000 руб. в месяц.

от 210 000 руб/мес

Возьмём среднестатистические показатели по регионам и стандартную студию маникюра на 4 мастеров по маникюру и 1 по педикюру.



Время работы с 10:00 до 22:00. Сеанс длится 80 минут + 10 минут на отдых мастера. **Получается 8 клиентов в день на 1 мастера.** Вам же будет достаточно всего 3-х клиентов для получения прибыли от 210 тыс. рублей в месяц.

 80 МИНУТ СЕАНС +  10 МИНУТ ПЕРЕРЫВ = 3 КЛИЕНТА В ДЕНЬ НА МАСТЕРА

Как правило, люди делают маникюр и педикюр с покрытием. Также не будем забывать про дополнительные услуги и дизайн.



МАНИКЮР И ПЕДИКЮР



ДИЗАЙН

Кроме этого вы зарабатываете на сопутствующих товарах. **В зависимости от города мы можем устанавливать их отдельно. Это может быть макияж, наращивание и т.д.**



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ



СОПУТСТВУЮЩИЕ ТОВАРЫ

Даже в небольшом городе с населением в 50 — 70 тыс. человек

ФОРМА СОБСТВЕННОСТИ: ИП

РЕЖИМ РАБОТЫ



10:00 – 22:00
без выходных

ТИП НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ



Патент

КОЛИЧЕСТВО УСЛУГ



2 основных услуги
(маникю и педикюр)

+



дополнительные услуги
(в т.ч. продажа товаров)

ПЕРСОНАЛ



Собственник

+



6-8 мастеров
по маникюру

+



2 мастера
по педикюру

РАСЧЁТ ДОХОДОВ

на 1 студию маникюра

Тип дохода	Выручка (руб.)	Кол-во (шт.)	Средний чек (руб.)
Маникюр + гель лак	432 000	360	1 200
Педикюр + гель лак	153 000	90	1 700
Дополнительные услуги	129 600	108	1 200
Продажи товаров	32 400	27	1 200

ИТОГО:

747 000 руб.

ПОСТОЯННЫЕ РАСХОДЫ

Аренда помещения, руб/мес	30 000	Возможно избежать расходов, если есть подходящее помещение в собственности
Коммунальные платежи, руб/мес	3 000	Средние затраты
Связь (интернет, телефон), руб/мес	3 000	Средние затраты
Банковское и кассовое обслуживание, руб/мес	1 000	Средние затраты

ИТОГО: 37 000 руб.

ПЕРЕМЕННЫЕ РАСХОДЫ

Налоги, руб/мес	4 170	Патент в среднем по РФ — 15 000 рублей в год
Роялти, руб/мес	33 000	5% с оборота
Фонд оплаты труда (администратор, уборщица), руб/мес	372 350	Средние затраты при обороте от 700 тыс. рублей
Реклама и маркетинг, руб/мес	50 000	Средние затраты при обороте от 700 тыс. рублей
Закупка товара. сырья и пр., руб/мес	от 11 000	В зависимости от объема продаж

ИТОГО: 470 520 руб.

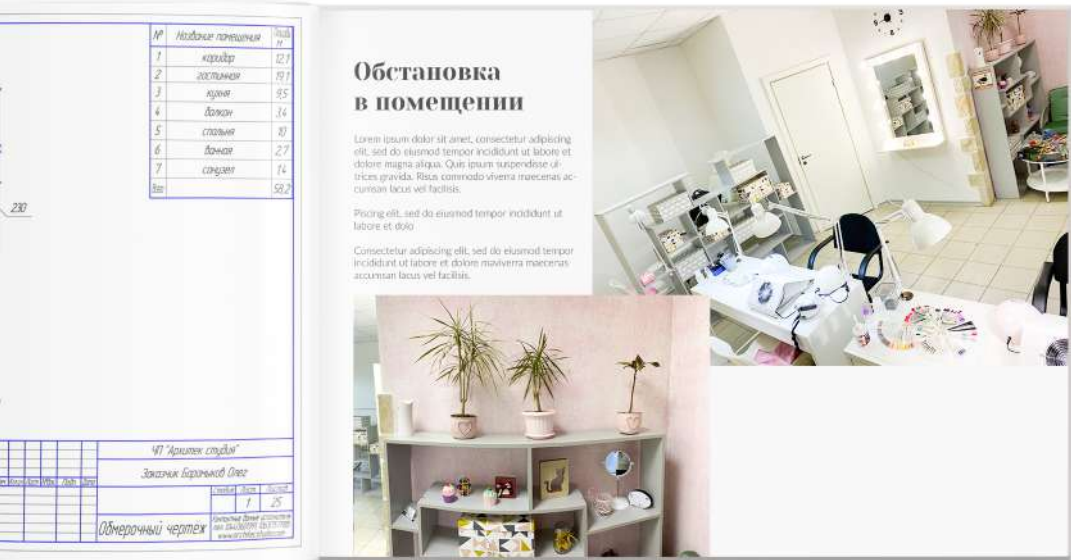
$$\begin{matrix} 747\ 000 & - & 507\ 520 & = & 239\ 480 \\ \text{ВЫРУЧКА} & & \text{РАСХОДЫ} & & \text{ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ} \end{matrix}$$

Для того, чтобы зарабатывать **от 210 000 руб/мес**, вам достаточно: всего от 3-х клиентов на каждого мастера в день при среднем чеке за услугу от **1 200 руб.**

МЫ РАЗРАБОТАЛИ ПРОСТОЙ И ПОНЯТНЫЙ ПОШАГОВЫЙ АЛГОРИТМ ДОСТИЖЕНИЯ ЭТИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Как мы совместно с вами откроем студию маникюра «NailsTime»

01 Подбор помещения и создание индивидуального дизайн-проекта вашей будущей студии.



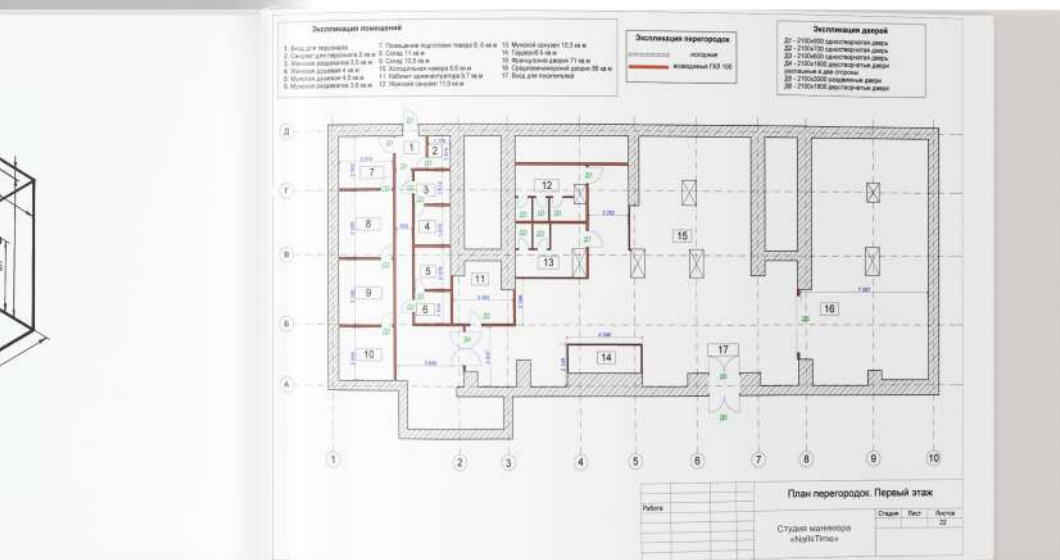
ПОДБОР ПОМЕЩЕНИЯ

осуществляется в два этапа:

- 01** Вы с помощью наших пошаговых инструкций и чек-листов подбираете несколько вариантов помещений, которые наиболее подходят для будущей студии;
- 02** Специалисты отдела сопровождения головной компании оценивают все предоставленные варианты и совместно с вами выбирают итоговое помещение;

ПОДГОТОВКА ДИЗАЙН-ПРОЕКТА ВАШЕЙ БУДУЩЕЙ СТУДИИ

полностью реализуется специалистами головного офиса. Варианты дизайн-проекта согласовываются с вами и после окончательного утверждения внедряются в работу.





Как мы совместно с вами откроем студию маникюра «NailsTime»

02

Поставка всего необходимого профильного оборудования, материалов и расходников, достаточных для полноценной работы студии, осуществляется головным офисом.



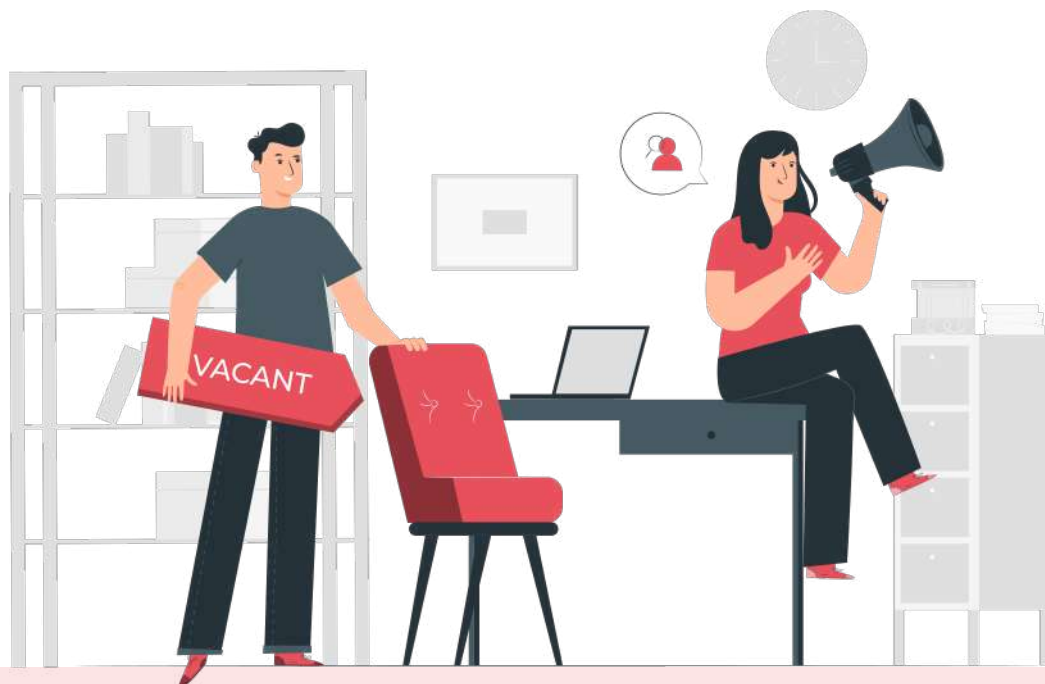
Как мы совместно с вами откроем студию маникюра «NailsTime»

03 Найм и обучение персонала

Найм персонала проходит совместно с вами в два этапа: на первом этапе вы на основании наших шаблонов и описаний вакансий размещаете объявления о наборе необходимых сотрудников на указанных нами сайтах и проводите первичное собеседование по нашим чек-листам.

На втором этапе, там, где это потребуется, с подошедшими лично вам кандидатами, проводят собеседования специалисты головного офиса. В процессе стажировки работы ваших сотрудников контролируют и проверяют специалисты головного офиса.

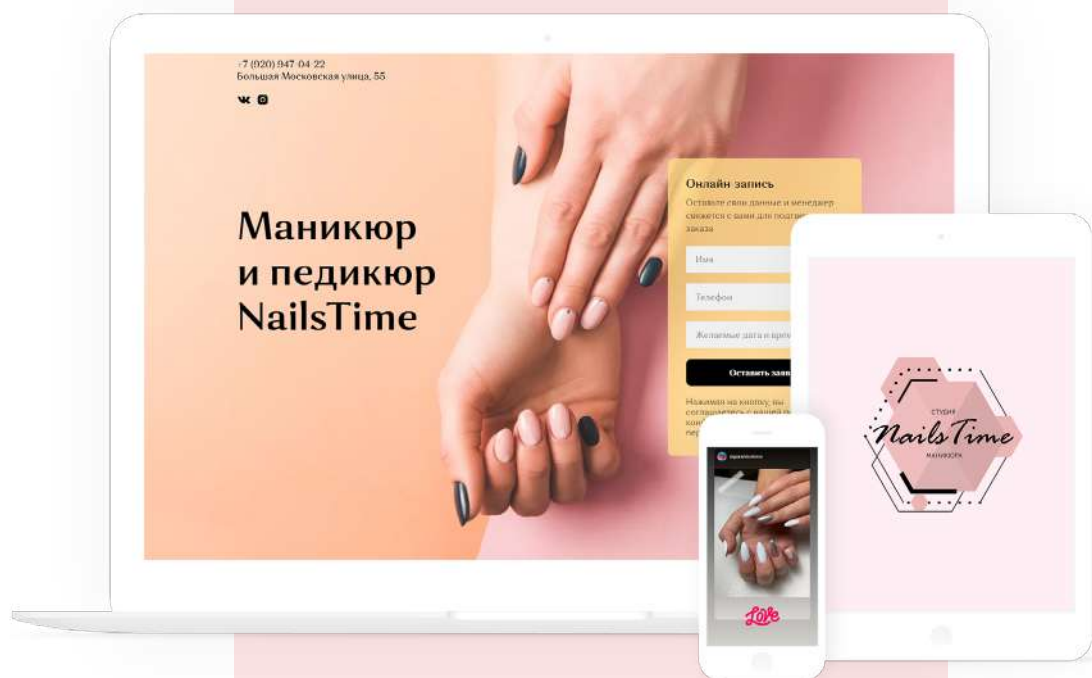
При выявлении нарушений стандартов качества компании проводятся работы над ошибками и повышение квалификации силами специалистов головной организации.



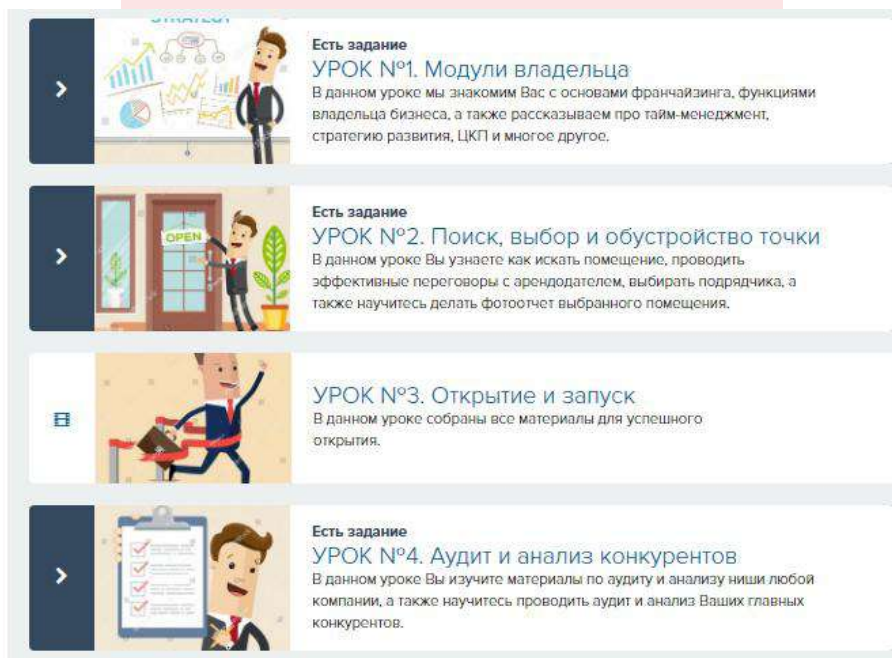
Как мы совместно с вами откроем студию маникюра «NailsTime»

04 Для обеспечения полноценной наполняемости вашей студии, головная организация предоставляет вам:

- Корпоративный сайт в фирменном стиле компании;
- Настройку и ведение рекламы под ключ;
- Подготовку индивидуального рекламного плана развития вашей студии;
- Брендбук, оформленный в корпоративном стиле, в котором вы найдёте всё необходимое для работы с клиентами и правильном позиционировании вашей студии в своём городе;
- Готовые и оформленные аккаунты в соц. сетях.



Как мы совместно с вами откроем студию маникюра «NailsTime»



- УРОК №1. Модули владельца**
В данном уроке мы знакомим Вас с основами франчайзинга, функциями владельца бизнеса, а также рассказываем про тайм-менеджмент, стратегию развития, ЦКП и многое другое.
- УРОК №2. Поиск, выбор и обустройство точки**
В данном уроке Вы узнаете как искать помещение, проводить эффективные переговоры с арендодателем, выбирать подрядчика, а также научитесь делать фотоотчет выбранного помещения.
- УРОК №3. Открытие и запуск**
В данном уроке собраны все материалы для успешного открытия.
- УРОК №4. Аудит и анализ конкурентов**
В данном уроке Вы изучите материалы по аудиту и анализу ниши любой компании, а также научитесь проводить аудит и анализ Ваших главных конкурентов.

05 Автоматизация всех бизнес-процессов вашей студии с пошаговым планом её открытия.



Настроенная и интегрированная с вашим сайтом и соц. сетями CRM-система;



Пошаговый план запуска и масштабирования вашей студии;



Подготовленные индивидуально под ваш город и специфику региона алгоритмы продаж, удержания клиентов и система лояльности.

Наша команда



АРТЁМ ЛОСКУТОВ

Владелец сети

Зона ответственности:

Автоматизация бизнес процессов, администрирование сети, развитие партнёров.



ИРИНА СОЛОВЬЁВА

Владелец сети

Зона ответственности:

Обучение персонала, проведение тренингов и наставничества, организация найма и стажировки персонала.



ИВАН СКРЯГИН

Руководитель отдела маркетинга | **Более 10 человек в подчинении**

Зона ответственности:

Обеспечение известности каждой студии сети в своём городе, обеспечение бесперебойного клиентского трафика.



ИРИНА ГИБРАДЗЕ

Руководитель отдела закупок | **Более 5 человек в подчинении**

Зона ответственности:

Поставка оборудования и материалов в студии сети, обеспечение привлечения новых партнёров по поставкам.



ЕЛЕНА КУЗЬМИНА

Руководитель отдела сопровождения | **Более 7 человек в подчинении**

Зона ответственности:

Поставка оборудования и материалов в студии сети, обеспечение привлечения новых партнёров по поставкам.

ПАКЕТЫ ФРАНШИЗЫ «NAILSTIME»

Студия маникюра NailsTime

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ
150 000 рублей

ОБЩИЕ ИНВЕСТИЦИИ В ОТКРЫТИЕ
до 600 000 рублей

ОКУПАЕМОСТЬ
от 5 месяцев

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ
от 210 000 рублей

Роялти 5%



Приглашаем всех на экскурсию в наши салоны

Вы можете назначить удобное для вас время и записаться на экскурсию по нашим салонам. Это может быть как личная встреча, так и Skype конференция.

**Для этого свяжитесь с нами по номеру
8 800 300-56-06**

Или через мессенджеры

