

ПЭЖ:

МУЛЬТИСЕРВИСНЫЙ ОПЕРАТОР ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ

предложение для франчайзи

О КОМПАНИИ

Компания основана **в 2001 году.**

ПЭК – **международный эксперт** в сфере комплексных решений и организации грузоперевозок. Входит в число **системообразующих организаций транспортной отрасли РФ**, лауреат рейтинга «**Надежный перевозчик России**».

Филиальная сеть ПЭК насчитывает более 280 отделений **в России, Казахстане, Беларуси, Узбекистане, Таджикистане, Армении и Китае.**

Ежегодно услугами ПЭК пользуются **4 500 000 клиентов.**

ЭКОСИСТЕМА ПЭК



КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ ПЭК

01

Перевозка сборных грузов на большие расстояния в распределенной сети

02

Сервис:

- Стандарты
- Культура
- Технологии коммуникации с клиентом

03

Качество продукта:

- Сроки
- Сохранность груза
- Надёжность

04

Международные перевозки сборных и генеральных грузов

05

3PL-складской аутсорсинг

06

Построение партнерской сети

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

01

Комплексные услуги,
система «одного окна» в
логистике

02

Сборные и генеральные
грузы, авиа- и ж/д,
контейнеры, доставка
морем,
мультимодальные
перевозки

03

Разветвленная
маршрутная сеть

04

Доставка в малые
города и населенные
пункты

05

Прозрачность бизнес-
процессов, соблюдение
законодательства

06

Гибкая тарификация,
акции и скидки

07

Гарантии безопасности
перевозок, страхование
грузов, собственные
разработки по упаковке

08

Контроль системы
качества

09

Круглосуточный
спутниковый мониторинг
перевозок

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ СЕРВИС

01

Поддержка
персонального
менеджера 24/7

02

Сотрудники компании
говорят на ВАШЕМ
родном языке

03

Помощь в организации
таможенного
оформления

04

Услуги торгового
агентирования
(консультации и
аналитика, поиск
партнеров,
сопровождение,
контроль подрядчиков,
оформление
сопроводительных
документов)

05

Дистанционное
обслуживание

06

Программа лояльности
для постоянных
клиентов

07

Мобильное приложение
с удобным интерфейсом

УСЛОВИЯ РАБОТЫ ФРАНЧАЙЗИ

01

Собственный бизнес под именем и при поддержке известного бренда

02

Разные форматы франшизы, отвечающие потребностям клиентов и возможностям франчайзи

03

Небольшие первоначальные инвестиции для создания инфраструктурного бизнеса в своем городе

04

Высокая рентабельность и короткий срок окупаемости – не более 12-18 месяцев

05

Стартовое и ежеквартальное обучение продуктам и техникам продаж

06

Индивидуальный подход и консультационное сопровождение на всех этапах запуска и в процессе ведения бизнеса

07

Возможность использования готовых технологий

08

Предоставление уникального комплексного IT-решения, управление клиентской базой

09

Масштабные рекламные кампании и локальные акции

КОНТАКТЫ ДЛЯ СВЯЗИ

Александр Петринин

Руководитель направления

Тел: +7 (495) 660 11 11 доб. 3996

Моб: +7 (925) 716 14 74

petrinin.av@pecom.ru

www.pecom.ru/franchise/